



## Overheid staat borg voor leningen aan ondernemers

# Communicerende naamplaatjes

Om hun interactieve naamplaatjes verder te ontwikkelen hadden de broers Onno en Hugo Bos een partij nodig die voor hun banklening borg wilde staan.

De borgstellingsregeling van het ministerie van Economische Zaken bood uitkomst.

Tijdens zijn bezoeken aan beurzen en congressen viel het Onno Bos op dat de naamplaatjes die hij droeg eigenlijk zo weinig toevoegden. 'Je ziet de naam van de persoon en het bedrijf, maar daaraan kun je nog niet aflezen of die persoon ook interessant is voor jou. Dan kan zo iemand wel een gezellige gesprekspartner zijn, maar eigenlijk kom ik daar op dat moment niet voor. Ik wil juist terugkeren van een congres met een aantal goede, nieuwe contacten.'

### Badge met licht

Zo kwam Onno Bos op het idee van de interactieve badge; een naamplaatje dat oplicht wanneer het een match signaleert tussen twee personen. Bezoekers vullen voor aanvang van het evenement on-line een vragenlijst in. Het persoonlijke profiel wordt aan de badge gekoppeld en tijdens het evenement worden de gegevens tussen de badges uitgewisseld. Zodra er binnen een straal van acht

tot tien meter een match is, lichten

de twee matchende badges

op in dezelfde kleur. De

badge onthoudt de matches,

dus als je dezelfde persoon nog een

keer tegenkomt, zal hij niet meer verkleuren.

Begin 2007 zetten de broers het nieuwe

product op de markt; de Badge2Match.

Het eerste jaar

besteedden ze aan

research & development van de badge.

Ze investeerden hun eigen geld, maar omdat ze meer geld nodig hadden gingen ze op zoek naar andere financieringsmogelijkheden. Werd het een informele investeerder, een participatiebedrijf, of een lening van een bank? De voorkeur ging uit naar een banklening. 'Met een informele investeerder of een participatiebedrijf geef je ook een deel van je bedrijf weg en dat wilden we liever niet,' zegt Bos. Aan de andere kant was een banklening lastig, omdat een bank een borg wil. 'We hadden vierhonderdduizend euro nodig, maar konden niet borg staan voor dat volledige bedrag,' aldus Bos.

### In eigen handen

Zo kwamen de partijen terecht bij de BBMKB-regeling (Besluit Borgstelling MKB Kredieten) van het ministerie van Economische Zaken. Na zes weken en een grondige analyse van het product kregen de broers het akkoord voor een borgstelling van vijftig procent, ofwel tweehonderdduizend euro. Voor de andere vijftig procent staan ze zelf borg.

Het bedrag van de lening, bepaalde SenterNovem, zou in twee fasen beschikbaar komen; eerst moeten de broers bewijzen dat het product levensvatbaar is, voordat ze het tweede deel van de lening krijgen, waarmee ze kunnen uitbreiden. Zakelijk gezien een goed besluit, vindt Bos. 'Natuurlijk, we willen het liefst meteen voluit gaan, het hele bedrag ontvangen. Maar we moeten ook kritisch zijn en onszelf geregeld de vraag stellen of we op de goede weg zijn. Een gefaseerde lening houdt je scherp.'

Inmiddels zitten de broers in de tweede fase van hun lening. Die wordt gebruikt om het product operationeel uit te rollen. 'Zonder de BBMKB-regeling was de voortgang gaan haperen en hadden we veel vertraging opgelopen,' zegt Bos. 'We hebben het bedrijf in eigen handen kunnen houden en gaan bovendien met dubbel vertrouwen door; niet alleen de bank, ook de overheid gelooft in ons product.'

De broers Bos



Meer informatie over BBMKB leest u op [www.senternovem.nl/bbmbk](http://www.senternovem.nl/bbmbk).

Meer informatie over Badge2Match leest u op [www.badge2match.com](http://www.badge2match.com).

in opdracht van